

Деловой человек в деловом мире

В 1995 году в первом номере журнала «Кредитные союзы» было напечатано сообщение о том, что в Урае пользуется популярностью КСП «ЭКПА». Тогда масштабы его финансовой деятельности были незначительны, тем не менее, услугами за неполный год существования его воспользовались около трех тысяч человек.

Прошли годы, для каждого из нас они наполнены большими и маленькими приобретениями для семьи, поездками на отдых, за рубеж, которые для всех почти желающих немислимы были без финансовой фирмы, создавал которую ее управляющий Иван Михайлович Кириосов.

Имя этого человека, без сомнения, останется в истории города.

Становление Ивана Михайловича как специалиста – строителя, руководителя сначала подразделений, обустроивших нефтяные и газовые месторождения, затем крупного строительного предприятия, лучшего в регионе по всем параметрам деятельности, началось именно тогда, когда все внимание уделялось разработкам нефтяных месторождений, их обустройству, строительству дорог, промышленной базы, самого города, когда в жилых вагончиках, разбросанных в тайге и среди болот, можно было оказаться рядом с министром и начальником главка, как это частенько и случалось с Иваном Михайловичем.

Продвижение по служебной лестнице было закономерным: умение общаться с людьми, направить их творчество и инициативу на выполнение производственных и социальных проблем, глубокое знание технологии строительных процессов – все это вместе взятое сделало Кириосова одной из самых значительных фигур в экономике города.

Переориентировка в жизненных коллизиях началась после работы Ивана Михайловича заместителем генерального директора ТПП «Урайнефтегаз» по социальным вопросам.

Пришлось вплотную столкнуться с тем, что меняется не только политическая обстановка, но и финансовые институты, исчезают целые отрасли. Как же жить простым людям, потерявшим традиционные жизненные ориентиры, источники существования, наконец? Что можно предпринять, противопоставить банкам с их стремлением к сверхдоходам? Какой финансовый инструмент сможет платить более высокие проценты по вкладам с одной стороны, а с другой – предоставлять людям доступный кредит? И не будет инвестировать свои средства в рискованные проекты, не оказывая никаких услуг третьим лицам?

Надо, считал Иван Михайлович, чтобы такой финансовый институт выполнял социальные функции.

Где может простой человек сегодня взять в долг, чтобы купить квартиру, мебель, автомобиль, дорогие электротовары? Да нигде, пожалуй.

Вообще-то кредитный союз



Иван Кириосов и его партнеры

– не новомодная его выдумка. Это движение когда-то существовало в России. Затем оно стало возрождаться. И Иван Михайлович занялся глубоким изучением этого вопроса. Такая настойчивость в достижении цели была присуща ему всегда, где бы он ни работал. Привлекало и другое обстоятельство: здесь объединяются не просто капиталы, а живые люди, которые становятся не только вкладчиками или заемщиками, они становятся партнерами.

Итак, цель поставлена конкретная: город нуждается в такой структуре, где пайщики договариваются складывать и накапливать свои сбережения и ссужать друг другу деньги под умеренный процент.

Иван Михайлович Кириосов стал уральским Фридрихом Райффайзеном, который 130 лет назад в небольшом баварском городке организовал финансовый кооператив для жителей своего округа.

Подготовительная работа велась скрупулезно, с расчетом на перспективу. Ошибаться рискованно – вылететь в трубу. Опять же налоги, многочисленные непредвиденные хозяйственные расходы, подбор надежных, грамотных людей, другие сложные организационные вопросы, а в итоге – выработка демократических процедур управления и контроля кредитного союза.

Иван Михайлович требовате-

лен во всем, у него и члены правления, ревизионной комиссии, кредитного комитета, штатные служащие – люди авторитетные, в городе заметные и уважаемые. Такие, например, как А. В. Раковский, М. В. Голубкина, В. Я. Техненко, Л. М. Жилина, Т. В. Лебедева, Н. А. Чернышева, Н. А. Сапунова.

Это все к тому, что в данной ситуации сам Иван Михайлович, названные общественники и штатные сотрудники, все 20 тысяч теперешних пайщиков – деловые партнеры в нашем растущем развивающемся деловом мире.

Такой яркой судьбе и предназначению в жизни позавидует. Вспомните, сколько потрясений у горожан вызвал общий экономический кризис, сколько у них возникло разочарования и недоверия в связи с крахом в городе только одной финансовой компании? А КСП «ЭКПА» работал как надежный и безопасный финансовый кредитный механизм.

Благодаря способности председателя правления обучать своих пайщиков правилам организации и ведения семейного бюджета, пайщики обретают культуру так называемого «отложенного спроса».

Квалифицированные консультации Ивана Михайловича помогают пайщикам выйти из финансовых затруднений, удерживают их от необоснованного риска.

И. М. Кириосов – психолог,

можно сказать, от Бога. К нему в кабинет на прием приходит немало народу: и, надо сказать, просто одно удовольствие послушать его беседы с людьми. Например, приходишь ты в первый раз – вступишь в союз. Мало иметь рекомендации «действующих» пайщиков, как это было на первых порах. Председатель правления старается понять: зачем он хочет в него вступить. Просто, чтобы взять кредит или в дальнейшем хранить свои сбережения, стать равноправным членом КС, соблюдать его устав?

– Мы ведь не спрашиваем, где берете деньги, когда вы их нам приносите, – говорит И. М. Кириосов. – А когда берете в долг, пожалуйста, докажите свою платежеспособность и расскажите, куда собираетесь тратить.

И всегда, как правило, находится много нюансов, от которых он оберегает, предупреждает быть внимательным в отношении законности брачных отношений, порядка наследства, покупки жилья или автомобиля и т. д., и т. п. В каждом конкретном случае – конкретные примеры знаний законов гражданского, трудового, да и уголовного кодекса.

В кабинет заходят молодая чета с ребенком, матери его и ее. Уточнены сумма кредита, на какие цели, сколько на пае-

взнос только проценты.

Но придешь к И. М. Кириосову без случайно забытой павесной книжки, скажет, мол, не на базар пришел. Приучает к дисциплине во всем всех пайщиков (среди которых только самая незначительная часть – индивидуальные предприниматели) в интересах самих же клиентов.

Растет количество и вкладчиков, и заемщиков. Это результат все возрастающего доверия людей, их запросов и возможностей. Здесь, в союзе, к этому готовы.

Сейчас пайщики могут приобрести товары по сниженным ценам и процентам компенсации не только в уральских магазинах, но и в других городах. Снижается процент компенсаций по займам на учебу, лечение, покупку компьютеров. Кредитный союз содействует пайщикам в оплате в кредит путевок в южные санатории.

Уральский союз и самого Кириосова знают и чтят в детских садах и клубах, приютах и малообеспеченных семьях. На благотворительность ежегодно расходуются сотни тысяч рублей. Фонд помощи определяется общим собранием на каждый год. Высшим органом управления, как и определено уставом, является ежегодное отчетное собрание пайщиков. Правление КС находит возможности привлечь сюда каждого члена союза, приводя в действие разнообразные материальные рычаги в виде выигрышей. Так что, находясь в поле зрения друг друга, на душе у партнеров спокойно.

Такие цифры, как средняя сумма вклада на каждого пайщика (28 тысяч) и средний размер займа (50 тысяч) вряд ли составят полную общую характеристику финансового партнерства в кредитном союзе.

Есть и другая сторона его деятельности. Как быть с умершими пайщиками, их родственниками, погорельцами? Для этого существуют сберегательное, кредитное страхование жизни членом КС, которое гарантирует освобождение или уменьшение долга, получение страховок.

И, наконец, чисто техническая сторона дела. Обслуживать такую сложную систему финансовой деятельности должна не менее современная технология. Автоматизированную систему управления разрабатывали местные программисты в самом начале деятельности ЭКПы. Сейчас за основу во всех кредитных союзах страны признана уральская базовая система комплексной автоматизации СКАДЕКС.

Фигура Ивана Михайловича Кириосова известна за рубежом. Он бывал по делам кредитного движения в Ирландии, Канаде, знакомился с постановкой взаимоотношений финансовых структур с клиентами, передавая свой опыт, которого накоплено более чем. Его деятельность на этом поприще оценена высоко его коллегами: Иван Михайлович – председатель Наблюдательного совета Лиги Кредитных Союзов России.

Он всю жизнь учится сам и учит других, учит, как жить, хоть и в долг, но честно и обеспеченно.

Г. ДМИТРИЕВА
Фото Виктора ИЛЬИНА